

(Actos adoptados en aplicación del título V del Tratado de la Unión Europea)

QUINTO INFORME ANUAL CON ARREGLO A LA DISPOSICIÓN OPERATIVA Nº 8 DEL CÓDIGO DE CONDUCTA DE LA UNIÓN EUROPEA EN MATERIA DE EXPORTACIÓN DE ARMAS

(2003/C 320/01)

INTRODUCCIÓN

El Código de Conducta de la Unión Europea en materia de exportación de armas establece un mecanismo de intercambio de información y de consulta entre los Estados miembros con objeto de garantizar la convergencia de las políticas nacionales de control de la exportación.

Las Decisiones de los Estados miembros sobre prácticas relativas al Código de Conducta y su aplicación por los Estados miembros se registran en los sucesivos informes anuales. Por motivos de transparencia, el informe del presente año, tras el precedente sentado en 2002, incluye un Compendio de Prácticas Acordadas en el que se enumeran de forma sistemática todas las decisiones adoptadas por el Grupo. Junto con el propio Código, el Compendio proporciona una visión global del Código y de la forma en que los Estados miembros lo aplican.

I. BALANCE DEL QUINTO AÑO DE FUNCIONAMIENTO DEL CÓDIGO

El Código de Conducta de la Unión Europea en materia de exportación de armas puede considerarse con toda certeza como el sistema internacional más exhaustivo de control de la exportación de armas. El elevado número de notificaciones de denegación y de consultas demuestra el intenso diálogo entre Estados miembros, que contribuye a la convergencia de las políticas y de los procedimientos en materia de exportación de armas aplicables en los Estados miembros de la Unión Europea.

El diálogo no sólo tiene una dimensión interna entre Estados miembros sino que tiene lugar asimismo con Estados no miembros, mediante reuniones tipo troika organizadas en el marco del diálogo político de la Política Exterior y de Seguridad Común de la Unión Europea.

A este respecto se ha intensificado el diálogo con los países adherentes y los países asociados, con el fin de mejorar la aplicación del Código de Conducta que todos estos países han aceptado en principio. Se requieren cambios y adaptaciones a nivel legislativo y en materia de formación de los funcionarios afectados. La contribución que los Estados miembros pueden ofrecer al respecto es de vital importancia.

El 28 de mayo de 2003 la República Checa acogió en Praga la Cuarta Reunión Informal de Expertos en políticas de exportación de armamento, en la que se debatieron temas relativos al

corretaje de armas y a la aplicación del Código de Conducta y temas relacionados con la ejecución. Se describieron las políticas nacionales y se confrontaron las distintas maneras de aplicar los controles de la exportación de armas en Europa. Asimismo se fomentaron los contactos personales entre expertos.

El debate acerca del posible refuerzo del rango del Código de Conducta mediante su transformación en una Posición Común se ha intensificado como consecuencia de la adopción por el Consejo de la Posición Común 2003/468/PESC de 23 de junio de 2003 sobre el control del corretaje de armas. Esta cuestión se recordó en la exposición de motivos de la Comisión de Asuntos Exteriores, Derechos Humanos, Seguridad Común y Política de Defensa del Parlamento Europeo, relativa al Cuarto Informe Anual del Consejo sobre el Código de Conducta, en la que se reiteraba el llamamiento a que el Código sea jurídicamente vinculante y se estudiaba la posibilidad de adaptar al mismo las legislaciones nacionales. El Grupo estudió las implicaciones legales de la posible transformación del Código en una posición común, y prosigue los debates al respecto.

II. SITUACIÓN RESPECTO DE LA APLICACIÓN DE MEDIDAS PRIORITARIAS DETERMINADAS EN EL TERCER INFORME ANUAL

Armonización de los informes nacionales

El proceso de armonización de los procedimientos de elaboración de informes ha proseguido, y se han dado nuevos pasos hacia la obtención de datos estadísticos plenamente comparables. Parece que los cambios en los sistemas nacionales relativos a la elaboración de informes de exportaciones de armas sólo pueden realizarse de una manera gradual. Se ha avanzado con relación a la lista de países receptores, que proporciona ahora una cobertura más amplia de los distintos destinos.

Por lo que se refiere a los datos estadísticos, el Grupo examinó la situación que se plantea como consecuencia de la incapacidad de algunos Estados para proporcionar datos tanto sobre las licencias concedidas como sobre las exportaciones efectivas.

Armonización del certificado de usuario final

Tras haber definido los elementos principales que deberían figurar en un certificado de usuario final cuando los Estados miembros exijan dicho certificado, en relación con la exportación de incluidos en la «Lista común de equipo militar», los Estados miembros siguieron estudiando posibles maneras de armonizar aún más dichos certificados.

A este respecto, se ha ampliado la serie de pormenores obligatorios y se han debatido los elementos adicionales que deberán incluirse.

Corretaje de armas

En junio de 2003, tras la aprobación por el Grupo COARM, el Consejo adoptó una Posición Común sobre el control de corretaje de armas. El compromiso conjunto constituye una confirmación oficial de algunas de las prácticas acordadas que figuran en el apéndice del Cuarto Informe Anual. Éste contiene asimismo algunos criterios y definiciones que los Estados miembros han de incluir en su legislación nacional en materia de corretaje.

Por lo que se refiere a las actividades de corretaje, debería obtenerse una licencia o autorización escrita de las autoridades del país en que tengan lugar dichas actividades y, cuando así lo exija la legislación nacional, del país en que resida o esté establecido el corredor. Los Estados miembros deberán evaluar las solicitudes de licencia o autorización escrita para transacciones de corretaje específicas a la luz de las disposiciones del Código de Conducta de la Unión Europea en materia de exportación de armas.

Los Estados miembros podrán asimismo exigir a los corredores que obtengan una autorización escrita para ejercer en calidad de tales; también podrán crear un registro de corredores de armas. El registro o la autorización para ejercer como corredor no podrá en ningún caso suplir la obligación de obtener la licencia o la autorización escrita necesaria para cada transacción.

El Grupo acordó asimismo que la Posición Común debería aplicarse mediante el mecanismo que establece el Código de Conducta. Sin embargo, no todos los Estados miembros poseen ya una legislación sobre corretaje; por ello, se sugirió que la utilización de un sistema de notificación y consulta solamente fuera obligatoria para los Estados miembros que disponen de la legislación pertinente.

Mejora del Sistema de Comunicación de las denegaciones

La comunicación de las denegaciones es una de las formas más importantes de alcanzar los objetivos de las políticas de control de las exportaciones de los Estados miembros, así como de la convergencia de dichas políticas. Por ello, el Grupo acordó elaborar una «Guía del usuario», destinada a clarificar las responsabilidades de los Estados miembros en este ámbito y a fomentar el intercambio de información. Dicha Guía no sustituirá al Código de Conducta, sino que proporcionará directrices sobre la interpretación de sus disposiciones operativas referentes a la definición de denegación, el procedimiento de notificación y la información que deberían contener, la revocación de una notificación de denegación y los procedimientos para las consultas. Está fundamentalmente dirigida a los funcionarios que conceden las licencias.

Se decidió la creación de una base de datos central sobre denegaciones de licencias de exportación, que constituirá un recurso que podrán utilizar todos los Estados miembros para buscar denegaciones específicas.

Fomento de los principios y criterios del Código entre los países no miembros y las organizaciones internacionales

El Código de Conducta, así como sus objetivos y procedimientos, se presentan y proponen constantemente en el marco del diálogo político con los Estados no miembros y las organizaciones internacionales.

A este respecto, el Grupo COARM acordó en principio compartir la información sobre denegaciones de manera global con una serie de países no miembros seleccionados. Cada decisión al respecto deberá tomarse caso por caso; entre otras cosas, se están estudiando actualmente las obligaciones mutuas con el país o países afectados que pudieran surgir.

III. OTRAS CUESTIONES PLANTEADAS EN EL GRUPO COARM EN RELACIÓN CON LA APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE CONDUCTA

Lista Común de Equipo Militar de la UE

Se aprobó una versión nueva y actualizada de la Lista Común de Equipo Militar de la UE (la última data de junio de 2000). En la nueva versión se utiliza el mismo sistema de numeración que en la lista de municiones del Arreglo de Wassenaar. Esta nueva versión de la lista de la UE tiene en cuenta la lista del Arreglo de Wassenaar. Los Estados miembros acordaron que las futuras enmiendas a la Lista del Arreglo de Wassenaar no implicarán automáticamente enmiendas a la Lista Común de la UE. La lista se ha sometido al Consejo y se publicará en la Serie «C» del Diario Oficial.

Aplicación del criterio nº 8 del Código de Conducta

Se inició un examen centrado en orientaciones específicas para ayudar a los Estados miembros a aplicar los criterios, en el que participan Ministerios y organismos estatales. Otros puntos que se están debatiendo actualmente se refieren a los indicadores utilizados para llevar a cabo la evaluación requerida con arreglo al criterio nº 8, que debería tener en cuenta tanto las condiciones que prevalecen en el país importador y las posibles repercusiones de la exportación como las fuentes de información.

Orientaciones específicas para el futuro próximo

Cinco años de aplicación del Código de Conducta han puesto en evidencia que pueden considerarse establecidos los elementos básicos de un enfoque común para el control de las exportaciones de armas convencionales por los Estados miembros. Sin embargo, todavía es preciso seguir trabajando en determinadas áreas que aún no se han abordado o en las que se ha de seguir consolidando y desarrollando los resultados alcanzados.

Los Estados miembros identificaron las siguientes directrices prioritarias para el futuro próximo:

1. Continuación del proceso de armonización de los informes nacionales con objeto de elaborar cuadros recapitulativos, más claros y transparentes.
 2. Seguimiento de la aplicación de la Posición Común sobre el control del corretaje de armas, teniendo en cuenta las distintas situaciones de las legislaciones nacionales.
 3. Estudio de posibles vías de controlar la transferencia electrónica de programas y sistemas de programación y de tecnología asociados con el equipo en la Lista Común.
 4. Continuación de la política de fomento de los principios y criterios del Código de Conducta entre terceros países.
 5. Suministro de asistencia práctica y técnica a los países adherentes, cuando lo soliciten, con objeto de garantizar la armonización de las políticas en materia de control de exportación de armas y la plena aplicación de los principios y criterios del Código de Conducta.
 6. Plena aplicación de las normas simplificadas contenidas en la «Guía del usuario» y garantizar su plena aplicación, incluida la base de datos central de denegaciones.
 7. Desarrollo del diálogo con el Parlamento Europeo.
 8. Desarrollo de relaciones con terceros países que se hayan suscrito con el Código de Conducta.
 9. Revisión del Código de Conducta.
-

COMPENDIO DE PRÁCTICAS ACORDADAS POR LOS ESTADOS MIEMBROS EN EL MARCO DEL CÓDIGO DE CONDUCTA

I. INTRODUCCIÓN

Desde la adopción del Código de Conducta en 1998, los Estados miembros de la Unión Europea han acordado una serie de prácticas relativas al Código y a sus disposiciones operativas con vistas a aclarar, detallar y, en ocasiones, ampliar el ámbito de los principios y de las disposiciones operativas del Código.

Los Estados miembros han informado sobre las prácticas acordadas en sus informes anuales relativos al funcionamiento del Código de Conducta.

El presente compendio las reúne con una presentación sistemática, y se actualizará y publicará una vez al año como anexo del informe anual. Junto con el propio Código, el compendio proporciona una visión transparente y de conjunto del Código de Conducta y de su aplicación por parte de los Estados miembros. El compendio consta de dos partes: la primera se refiere a las prácticas generales relativas al funcionamiento del Código, mientras que la segunda comprende las prácticas relacionadas con disposiciones operativas específicas del Código. Entre paréntesis aparece el año en que se publicó en el informe anual. El compendio no incluye cuestiones que están sometidas a debate o que se han definido como prioridades para próximas deliberaciones.

II. PRÁCTICAS GENERALES RELATIVAS AL FUNCIONAMIENTO DEL CÓDIGO DE CONDUCTA

1. Exportación de equipo con fines humanitarios

El Grupo COARM abordó la cuestión de la conveniencia de autorizar exportaciones de equipo sujeto a control con fines humanitarios cuando en otras circunstancias tales exportaciones serían denegadas con arreglo al Código de Conducta. En las regiones que han sufrido un conflicto, determinados tipos de equipo sujeto a control pueden contribuir significativamente a garantizar la seguridad de la población civil y a facilitar la reconstrucción económica. Los Estados miembros han llegado a la conclusión de que este tipo de exportaciones no es incompatible con el Código de Conducta de la UE. Estas exportaciones, como las demás, deben ser examinadas caso por caso, teniendo plenamente en cuenta los criterios enunciados en el Código. Los Estados miembros exigirán garantías adecuadas para evitar que se abuse indebidamente de este tipo de exportaciones y, en su caso, tomarán disposiciones para la repatriación de dichos equipos (2001).

2. Control de las actividades de corretaje de armas

En el marco de la aplicación del Código de Conducta, el COARM ha abordado y debatido en varias ocasiones la cuestión del corretaje de armas. Conforme a la intención manifestada en el segundo informe anual, los Estados miembros han proseguido y profundizado sus debates sobre las modalidades de control de las actividades de corretaje de armas. Para ello, se

han puesto de acuerdo en una serie de líneas directrices para el control del corretaje que podrían servir de base para las legislaciones nacionales.

Debe impedirse que tanto residentes como entidades dentro de la UE entablen actividades de transferencias de armas que burlen embargos nacionales, de la Unión Europea, de las Naciones Unidas o de la OSCE o incumplan criterios de exportación del Código de Conducta de la UE en materia de exportación de armas; también es deseable establecer los instrumentos necesarios para intercambiar información sobre actividades de corretaje, tanto lícitas como ilícitas, mejorando con ello la cooperación dentro de la UE con vistas a prevenir y combatir el tráfico de armas. Los controles deberían abarcar las actividades de las personas y entidades que actúan como agentes, comerciantes o corredores en la negociación u organización de transacciones que impliquen la transferencia de armas y de material de defensa de un país extranjero a otro. Estas medidas establecerán también un marco definido para las actividades legales de corretaje.

A fin de evitar las lagunas que puedan resultar de los diferentes enfoques nacionales y de facilitar el trabajo de los Estados miembros que deseen desarrollar o seguir elaborando normativas nacionales, se han evaluado varias sugerencias relativas a controles de corredores de armas y se ha llegado a las conclusiones que figuran a continuación.

Por lo que respecta a las transacciones en las que intervienen actividades de compraventa (en las que el corredor de armas pasa a ser propietario legal de las armas o el material de defensa) o de mediación (sin adquisición directa de la propiedad), las autoridades competentes del Estado miembro en el que tienen lugar las actividades de corretaje o donde residen o están establecidos legalmente los corredores debería expedir una licencia o autorización escrita. Las solicitudes de licencia o autorización deberían examinarse caso por caso con arreglo a los criterios del Código de Conducta de la UE en materia de exportación de armas.

Por otro lado, los Estados miembros deberían plantearse seriamente la constitución de unos registros de corredores, o bien obligar a éstos a solicitar autorización escrita a las autoridades competentes del Estado miembro en el que residan o estén establecidos. A la hora de examinar una solicitud de autorización para ejercer una actividad de corretaje, habría que tener en cuenta los eventuales antecedentes de participación en actividades ilícitas. Tal sistema de registro o autorización no debería interpretarse como una especie de aprobación oficial de las actividades de corretaje, lo que por lo demás también se desprende claramente del hecho de mantener un sistema de licencias individuales o globales de autorización de las transacciones.

Los controles previstos por la legislación en este ámbito tan importante deberían ir acompañados de sanciones efectivas. Los Estados miembros podrían intercambiar información sobre la legislación, los corredores registrados y los corredores con antecedentes probados de participación en actividades ilícitas y proseguir los debates al respecto en el Grupo COARM, con

objeto de definir con mayor precisión, entre otras cosas, posibles criterios de evaluación de las solicitudes de registro como corredor o de autorización para ejercer como corredor (2001).

En el marco del COARM, los Estados miembros han recopilado y debatido datos pertinentes sobre el control del corretaje en sus respectivas normativas nacionales. Los Estados miembros han deliberado sobre los medios de reforzar el compromiso político de controlar el corretaje de armas tanto en los Estados miembros como en un contexto más amplio (2002).

El COARM alcanzó un acuerdo en relación con el proyecto de Posición Común sobre el control del corretaje de armas, que fue adoptada por el Consejo el 23 de junio de 2003 (Posición Común 2003/468/PESC sobre el control del corretaje de armas) (2003).

3. Transferencias inmateriales de tecnología

El Grupo COARM reconoció que es importante estudiar la posibilidad de controles legales eficaces de las transferencias electrónicas de programas y sistemas informáticos y tecnologías asociados con productos incluidos en la Lista común, como ya ocurre en algunos Estados miembros, y decidió proseguir el estudio de esta cuestión teniendo en cuenta los trabajos realizados en el ámbito de los bienes de doble uso (2001).

4. Tránsito

En los casos en que los Estados miembros exigen una licencia para el tránsito o transbordo de cualquiera de los productos de la Lista común de la Unión Europea, dichos Estados miembros deberían tomar debidamente en consideración los criterios del Código de Conducta de la Unión Europea en materia de exportación de armas a la hora de decidir acerca de las solicitudes de estas licencias (2002).

5. Fabricación de material de defensa bajo licencia

La UE, preocupada por las consecuencias de los movimientos incontrolados y la acumulación desestabilizadora de armas y demás material de defensa así como por la proliferación de las tecnologías y de los medios de producir dicho material, ha adoptado medidas para consolidar y reforzar los controles de las exportaciones de armas, para promover la cooperación internacional en este ámbito y para contribuir a prevenir los conflictos. A este respecto, la UE reconoce la especial responsabilidad de los Estados exportadores de armas. Recordando el Código de Conducta de la UE en materia de exportación de armas, de 8 de junio de 1998, los Estados miembros han acordado que, al estudiar las solicitudes de licencias para la exportación de tecnologías o materiales bajo control con fines de fabricación en el extranjero de equipos incluidos en la Lista común de equipo militar, tendrán en cuenta el uso potencial del producto acabado en el país de fabricación y el riesgo de que dicho producto acabado pueda ser desviado o exportado a un usuario final no aconsejable (2002).

III. PRÁCTICAS RELATIVAS A LAS DISPOSICIONES OPERATIVAS DEL CÓDIGO DE CONDUCTA

Disposición operativa número 3

Los Estados miembros difundirán por cauces diplomáticos los datos de las licencias denegadas en virtud del Código de Conducta para equipo militar junto con una explicación del motivo de la denegación

de la licencia. Los detalles que deberán notificarse se recogen en forma de un proyecto de formulario que figura en el Anexo. Antes de que cualquier Estado miembro conceda una licencia que haya sido denegada por otro u otros Estados miembros para una transacción esencialmente idéntica en los tres años anteriores, consultará al Estado o Estados miembros que hayan pronunciado la denegación. Si después de celebrar consultas, el primer Estado miembro decidiera no obstante expedir la licencia, notificará este hecho al Estado o Estados miembros que hayan denegado la licencia, exponiendo detalladamente sus motivos. La decisión de transferir o de denegar la transferencia de cualquier producto de equipo militar será competencia de cada uno de los Estados miembros. Se entenderá que existe denegación de licencia cuando el Estado miembro se haya negado a autorizar la venta efectiva o la exportación física del elemento del equipo militar de que se trate, cuando de otro modo se habría realizado una venta, o la celebración de un contrato pertinente. Para ello, una denegación notificable podrá, de acuerdo con los procedimientos nacionales, incluir la denegación del permiso de iniciar negociaciones o una respuesta negativa a la solicitud inicial formal respecto de un pedido específico.

1. Notificación de denegación y consultas

En las notificaciones de denegación constará un número de serie indicativo del país de origen y el número de la denegación (acompañado del acrónimo comunitario del Estado miembro de que se trate y la indicación del año).

Las denegaciones que sean objeto de recurso con arreglo a los procedimientos nacionales se notificarán conforme al Código de Conducta, con una indicación que lo ponga de manifiesto.

Las decisiones de anulación de licencias existentes se tratarán del mismo modo que las denegaciones de licencias solicitadas.

Las notificaciones de denegación que se hayan difundido en virtud de regímenes internacionales de control de exportaciones se difundirán también como notificaciones de denegación en virtud del Código de Conducta cuando estén incluidas en el ámbito de aplicación del Código.

Para el procedimiento de consulta contemplado en la disposición operativa nº 3 del Código, se establecerá un periodo de dos a cuatro semanas a partir de la fecha de recibo de la petición de consulta, a menos que las partes de que se trate acuerden un periodo diferente.

Cuando se levante un embargo de armas, las denegaciones basadas únicamente en el embargo expirarán, a menos que el país que las haya decidido las renueve dentro del plazo de un mes, atendiendo a otros criterios del Código.

Las notificaciones de denegación deberán incluir los datos siguientes:

- país de destino;
- descripción completa de los productos de que se trata (con el número correspondiente de la Lista común);
- comprador (especificando si se trata de un organismo gubernamental, policía, ejército, armada, fuerza aérea o fuerzas paramilitares, o si se refiere a una persona privada

física o jurídica, y si la denegación se basa en el criterio n.º 7, el nombre de la persona física o jurídica);

- descripción del uso final;
- motivos de la denegación (que no sólo deben incluir el número o números del criterio o criterios, sino también los elementos en que se basa la apreciación);
- fecha de la denegación (o información sobre la fecha en que tendrá efectos, salvo si ya está en vigor).

También debe notificarse toda denegación de licencia que se considere fundamentalmente idéntica a otra transacción que ya sea objeto de una denegación notificada por otro Estado miembro.

El Estado consultante siempre debería suministrar información sobre su decisión final al Estado que efectúe la notificación, independientemente de si ha decidido conceder o denegar la licencia.

En el caso de denegaciones pronunciadas más de tres años antes, aunque la obligación de consultar, tal como se contempla en el Código de Conducta, concluye una vez transcurridos los tres años, la denegación no expira, sino que podría ser objeto de un intercambio de información (2000).

2. Diálogo sobre licencias previamente denegadas

Aquellos casos de licencias en que las consultas iniciadas a consecuencia de la denegación conduzcan a una decisión favorable podrían ser de especial utilidad para mejorar el diálogo sobre la interpretación de los criterios del Código y, por lo tanto, para favorecer la convergencia en el ámbito de las exportaciones de armas convencionales.

Dichos casos podrían basarse en acontecimientos relativos al destino de que se trate, o bien poner de relieve las diferentes interpretaciones de los criterios. Por consiguiente, los Estados miembros que decidan autorizar una solicitud previamente denegada convienen, en la medida en que lo permitan las consideraciones nacionales y de forma confidencial, en intercambiar información sobre dicha decisión de concesión de la autorización previamente denegada, no sólo con el Estado responsable de denegación de que se trate (tal como se especifica en las disposiciones operativas), sino también, en el contexto de las deliberaciones del COARM, con todos los Estados miembros (2001).

3. El concepto de «transacción esencialmente idéntica»

Los debates en el COARM han llevado al siguiente enfoque común:

En la aplicación cotidiana del mecanismo de denegación previsto en el Código se irá adquiriendo experiencia para poder distinguir claramente qué debe entenderse por «transacción esencialmente idéntica».

Este proceso se verá facilitado por la adopción de un enfoque global para la evaluación de las transacciones y por la utilización, en un principio, de una interpretación amplia del concepto de «esencialmente idéntica». La consulta resultante permitirá adquirir la experiencia necesaria para elaborar progresivamente una definición más precisa de la expresión.

Para acelerar más el proceso, el Estado miembro que haya iniciado la consulta procurará intercambiar información con otros Estados miembros, en la medida en que ello sea compatible con las consideraciones nacionales y de forma confidencial, en el contexto de las deliberaciones del COARM, sobre los casos en los que las consultas hayan desvelado que dos transacciones no eran esencialmente idénticas. Según la lógica del mecanismo de consulta, esos casos no se considerarán concesiones de licencias anteriormente denegadas por otro Estado miembro (2000).

Disposición operativa n.º 4

Los Estados miembros de la UE mantendrán la confidencialidad de las mencionadas denegaciones y consultas y no las utilizarán con fines comerciales.

1. Carácter confidencial de las consultas

Los Estados miembros han estudiado las disposiciones prácticas para los procedimientos de consulta y, en particular, los problemas relativos a la necesaria confidencialidad de dichos contactos, problemas que, sin embargo, no deberían echar por tierra el objetivo de transparencia que preside el Código de Conducta (2000).

Disposición operativa n.º 5

Los Estados miembros de la UE obrarán para la pronta adopción de una lista común de equipo militar incluido en el Código, basada en listas nacionales e internacionales similares. Mientras tanto, el Código funcionará sobre la base de listas de control nacionales que incorporen cuando convenga elementos de las listas internacionales pertinentes.

1. La Lista común

El Consejo adoptó la Lista común de equipo militar el 13 de junio de 2000 y ésta se publicó en el Diario Oficial el 8 de julio de 2000. El Consejo decidió la publicación de la Lista de conformidad con el principio de amplia transparencia que preside el Código.

Los Estados miembros utilizarán en lo sucesivo las referencias de la Lista común en sus notificaciones de denegación (con efecto retroactivo para las notificaciones de denegación anteriores), aclarando de este modo y simplificando sus intercambios de información en esta materia.

Las denegaciones relativas a productos sujetos a controles nacionales por los Estados miembros, pero no incluidos en la Lista mencionada, seguirán notificándose a todos los Estados miembros. Los Estados miembros que no controlen estos productos informarán a los demás.

La Lista común de equipo militar tiene rango de compromiso político en el marco de la política exterior y de seguridad común. En este sentido, todos los Estados miembros han asumido un compromiso político de velar por que sus respectivas legislaciones nacionales les permitan controlar la exportación de todos los bienes incluidos en la Lista. La Lista común de equipo militar servirá de punto de referencia para las listas nacionales de material de defensa de los Estados miembros, pero no las sustituirá directamente.

Dado que la Lista tiene un carácter evolutivo, los Estados miembros continuarán actualizándola regularmente dentro del Grupo COARM.

Los Estados miembros han informado de que apoyarán los esfuerzos para que cualquier producto de la Lista común de equipo militar que no esté incluido en la Lista de Wassenaar se someta a consideración en el marco del Arreglo de Wassenaar (2000).

El COARM convino en que las Presidencias deberían convocar periódicamente reuniones especiales (a nivel de expertos técnicos) con el fin de decidir acerca de la posible actualización de la Lista común de la UE atendiendo a las modificaciones de la Lista de Wassenaar y de coordinar las posiciones de los Estados miembros y ponerse de acuerdo sobre posibles propuestas comunes de modificaciones de dicha Lista Wassenaar (2002).

El COARM alcanzó un acuerdo respecto de la publicación en la serie «C» del Diario Oficial de una versión actualizada de la Lista común que tenga en cuenta los cambios acordados en el marco del Arreglo de Wassenaar desde que se publicó la Lista Común de la UE en julio de 2000 (2003).

2. Control de las exportaciones de equipo no militar y de equipo policial

El COARM se comprometió a elaborar una lista común de equipo no militar de seguridad y de equipo policial cuya exportación debe controlarse de conformidad con el criterio 2 del Código: «Respeto de los derechos humanos en el país de destino final». La Comisión ha anunciado recientemente una propuesta de mecanismo comunitario para el control de las exportaciones de equipo no militar que pueda ser utilizado con fines de represión interna (2001).

La Comisión presentó una propuesta de Reglamento del Consejo sobre el comercio de determinados materiales y productos que pueden utilizarse para aplicar la pena de muerte o infligir torturas u otros tratos o penas crueles, inhumanos o degradantes (COM(2002) 770 final de 30 de diciembre de 2002). Dicha propuesta está siendo estudiada actualmente por el Grupo «Cuestiones Comerciales» (2003).

Disposición operativa nº 7

Con objeto de optimizar la eficacia del Código de Conducta, los Estados miembros trabajarán en el marco de la PESC para reforzar su cooperación y fomentar su convergencia en el ámbito de las exportaciones de armas convencionales.

1. Procedimientos de recurso

El Grupo COARM debatió posibles procedimientos de recurso en relación con las exportaciones de equipo militar (2001).

2. Certificaciones de usuario final

Los Estados miembros llegaron a un acuerdo sobre un núcleo común de elementos que deberían figurar en las certificaciones

de usuario final cuando las exija un Estado miembro, en relación con la exportación de productos incluidos en la Lista común de equipo militar. Identificaron también otro grupo de elementos que podrían también exigirse de conformidad con las correspondientes normativas nacionales.

A continuación se exponen los datos mínimos que deberían figurar en una certificación de usuario final:

- datos del exportador, y como mínimo, nombre, domicilio y denominación social;
- datos del usuario final, y como mínimo, nombre, domicilio y denominación social. Si se trata de una exportación a una empresa que revende los productos en el mercado local, se considerará que dicha empresa es el usuario final;
- país de destino final;
- descripción de los productos que se exportan (tipo, características), o referencia al contrato celebrado con las autoridades del país de destino final;
- cantidad y valor de los productos exportados;
- firma, nombre y cargo del usuario final;
- fecha de la certificación de usuario final;
- uso final o cláusula de no reexportación, o ambos (2002);
- indicación del uso final de los productos (2003).

Asimismo, de conformidad con sus respectivas normativas nacionales, los Estados miembros podrán exigir, entre otras cosas:

- una cláusula que prohíba la reexportación de los productos incluidos en la certificación de usuario final. Dicha cláusula podría, entre otras cosas,
 - contener una simple prohibición de reexportación,
 - disponer que la reexportación sea objeto de un acuerdo escrito de las autoridades del país del que procede la exportación,
 - permitir la reexportación sin autorización previa de las autoridades del país exportador a determinados países citados en la certificación de usuario final;
- si procede, el compromiso de que los productos exportados no se utilizarán con otros fines distintos de los declarados;
- si procede, el compromiso de que los productos no se utilizarán para el desarrollo, fabricación o utilización de armas químicas, biológicas o nucleares o de misiles que puedan servir de vectores de tales armas;
- todos los datos, cuando corresponda, del intermediario;

— si la certificación de usuario final procede del gobierno del país de destino de los productos, será autenticada por las autoridades del país de la exportación con el fin de controlar la autenticidad de la firma y la capacidad del signatario para comprometerse en nombre de su gobierno (2002).

3. Coordinación de los Estados miembros

La coordinación interna de la Unión Europea fue ejemplar en la Conferencia de las Naciones Unidas sobre el Comercio ilícito de armas pequeñas y armas ligeras, celebrada en Nueva York del 9 al 20 de julio de 2001, en la que la Unión Europea fue el único grupo de Estados que presentó un plan general de actuación.

Asimismo, la UE tuvo una participación destacada en las reuniones del comité que preparaba la Conferencia, en las que con una sola voz (la de la Presidencia), no mostró vacilaciones al exponer claramente sus ambiciones en este ámbito (2001).

Disposición operativa nº 8

Cada Estado miembro distribuirá a los demás Estados miembros de manera confidencial un informe anual sobre sus exportaciones de armas y sobre su aplicación del Código de Conducta. Estos informes se debatirán en una reunión anual que se celebrará en el marco de la PESC. En la reunión se analizará también la aplicación del Código de Conducta, se determinarán las mejoras necesarias y se presentará al Consejo un informe común, basado en las aportaciones de los Estados miembros.

1. Armonización de los informes nacionales

Los Estados miembros han acordado que el informe público proporcione datos desglosados por país receptor sobre el número y valor de las licencias otorgadas y sobre el valor de las exportaciones reales (si se dispone de ellos). Proporcionará asimismo el número total de denegaciones efectuadas por cada Estado miembro y el número total de denegaciones de todos los Estados miembros para cada país receptor, e indicará los criterios alegados para las denegaciones y el número de veces que se ha recurrido a dichos criterios (2002).

Disposición operativa nº 9

Los Estados miembros de la UE evaluarán según convenga, en el marco de la PESC, la situación de los receptores, existentes o potenciales, de las exportaciones de armas de los Estados miembros, a la luz de los principios y criterios del Código de Conducta.

1. Consultas en el COARM

Cualquier caso concreto de exportación de armas podrá plantearse para ser debatido por las delegaciones en el Grupo COARM, si se considera de utilidad para las deliberaciones sobre las licencias nacionales (1999).

Los Estados miembros seguirán intercambiando información sobre las interpretaciones a escala nacional de los embargos impuestos por las Naciones Unidas, la Unión Europea y la Organización para la Seguridad y la Cooperación en Europa.

Asimismo, los Estados miembros se concertarán sobre las políticas nacionales de control de las exportaciones de armamento destinadas a determinados países o regiones que están siendo supervisados estrechamente (existencia de conflicto interno o externo, situación de los derechos humanos, etc.) (2000).

2. Desarrollo del intercambio de información sobre las políticas nacionales de control de la exportación de armas destinadas a algunos países o regiones para las que se considera necesaria una vigilancia especial

El fundamento material de estos intercambios es un corpus sustancial de denegaciones notificadas en el marco del mecanismo del Código. Dichos intercambios han sido completados también con intercambios de opiniones y de información entre todos los Estados miembros, mantenidos de modo periódico y sistemático en el Grupo COARM, con relación a países y regiones concretos (2001).

Disposición operativa nº 11

Los Estados miembros de la UE utilizarán sus mejores recursos para alentar a otros Estados exportadores de armas a que acepten los principios del Código de Conducta.

1. Terceros países

Los terceros países que han declarado su adhesión a los principios y criterios del Código y que se han implicado en la reestructuración de la industria europea de defensa podrán tener acceso a la interpretación evolutiva de los principios y criterios del Código. Esto no implicará el acceso a la información obtenida en el curso de los procedimientos a que se refieren las disposiciones operativas del Código.

La Unión Europea y los Estados miembros siguen exhortando a los demás Estados exportadores de armamento a adherirse a los principios del Código (2001).

El Código de Conducta fue un tema primordial de todas las consultas celebradas en el diálogo político con terceros países.

Se están celebrando consultas con los Estados Unidos de América sobre la actuación consecutiva a la Declaración de la Unión Europea y de los Estados Unidos de América de diciembre de 2000 sobre las responsabilidades de los Estados y la transparencia en relación con las exportaciones de armas (2002).

2. Implicación de terceros países

Los Estados miembros convinieron en intercambiar información sobre las denegaciones, de forma acumulativa, con los países asociados, y en alentar a estos países a informar de la misma manera a los Estados miembros sobre sus propias denegaciones. La información se transmitirá a través de la Presidencia y contendrá los datos siguientes: país de destino, breve descripción del material y clasificación de los productos a tenor de la Lista de equipo, clasificación del usuario final como organismo de la administración u organismo privado, y motivos de la denegación (criterios del Código de Conducta de la UE) (2002).

ANEXO

INFORMACIÓN SOBRE LAS EXPORTACIONES DE ARMAS CONVENCIONALES Y LA APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE CONDUCTA POR LOS ESTADOS MIEMBROS DURANTE EL PERÍODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO Y EL 31 DE DICIEMBRE DE 2002

Cada Estado miembro recoge las estadísticas de forma diferente; no se utiliza un modelo uniforme. En consecuencia, con motivo de los procedimientos vigentes en materia de control de la exportaciones de armamento o de la legislación sobre la protección de datos, no todos los países han podido presentar la misma información.

Los cuadros anejos contienen la siguiente información:

CUADRO A

- Desglose por países realizado por cada uno de los Estados miembros ⁽¹⁾ ⁽²⁾: (a) = número de licencias otorgadas, (b) = valor en euros de las licencias concedidas (en caso de disponibilidad), (c) = valor en euros de las exportaciones de armas (en caso de disponibilidad) (Los totales correspondientes a cada región se señalan en negrita)
- Exportaciones totales de los Estados miembros y exportaciones totales de la UE a cada destino (a) = número de licencias otorgadas, (b) = valor en euros de las licencias concedidas (en caso de disponibilidad), (c) = valor en euros de las exportaciones de armas (en caso de disponibilidad), (d) = número de licencias denegadas, (e) = número del criterio en el que se basa la denegación (se indica entre corchetes el número aproximado de veces que se ha alegado cada uno de los criterios). Las discrepancias en el total general por regiones y en el total general por Estados miembros se explican en los incisos (iv) y (v) de la nota a pie de página n.º 2, que pueden ser también de aplicación a varios Estados miembros.

CUADRO B

Número total de consultas iniciadas y número total de consultas recibidas por cada Estado miembro

CUADRO C

Direcciones en Internet de informes nacionales sobre exportaciones de armas

⁽¹⁾ Para facilitar la lectura de los cuadros, se han omitido los valores nulos y la mención «no disponible».

⁽²⁾ NOTA:

- i) Con respecto a las exportaciones austríacas: en la letra a) se indican todas las licencias otorgadas por autoridades austríacas, en la letra b) se indica el valor de las licencias concedidas para todos los puntos recogidos en la «Lista común de equipo militar contemplada en el Código de Conducta de la Unión Europea en materia de exportación de armas» excepto el «material de guerra». En la letra c) se indica el valor total de exportaciones de «material de guerra».
- ii) Con respecto a las exportaciones de los Países Bajos y las exportaciones destinadas a los Países Bajos: estas licencias se refieren a las exportaciones de componentes de los Países Bajos a terceros Estados para incorporarlos a sistemas de armas adquiridos por las fuerzas neerlandesas en dichos Estados. Por lo tanto, el destino final de dichos componentes eran los Países Bajos.
- iii) Con respecto a las exportaciones suecas:
 - 1. El valor (b+c) se ha convertido de coronas suecas a euros. Para mayor precisión, véase el informe nacional sueco.
 - 2. En los casos en los que sólo se han otorgado una o dos licencias (a) a un país receptor, se indica un valor total aproximado.
- iv) Con respecto a las exportaciones francesas: la diferencia entre el valor total de las licencias otorgadas y la suma de los valores indicados se debe a las licencias concedidas a países que no pertenecen a las Naciones Unidas y a los territorios franceses de ultramar.
- v) Con respecto a las exportaciones del Reino Unido: algunas de las licencias concedidas especifican más de un país de destino, lo que significa que el número total de licencias aprobado y denegado es inferior a la suma de todas las licencias aprobadas y denegadas en las entradas correspondientes a cada país y región de destino.

CUADRO A ⁽¹⁾

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
North Africa	a 18	9			100	17	1			
	b 940 159	1 644 245			1 012 136 096	24 242 214	127 000			
	c	102 000								
Algeria	a 2	4			5	6				
	b 36 454	336 327			16 373 818	10 531 794				
Morocco	a 2	1			68	5	1			
	b 697 600	200 000			992 954 047	4 547 014	127 000			
	c	102 000								
Tunisia	a 14	4			27	6				
	b 206 105	1 107 918			2 808 231	9 163 406				
Sub-Saharan Africa	a 63	18	1	3	149	246	1	6		
	b 2 725 994	1 905 670	1 055 000	80 598	189 147 834	26 019 293	138 200	439 038		
	c	559 000		59 248						
Angola	a					1				
	b					44 994				
Benin	a	1			1	1				
	b	610			15 161	946				
Botswana	a 1	5			6	16				
	b	1 371 004			19 914 874	1 536 955				
Burkina Faso	a				1					
	b				91 782					
Cameroon	a 2	2			17					
	b 3 607	300 643			1 672 835					
Chad	a				1					
	b				229 126					
Congo (Republic of)	a				1					
	b				426 157					
Congo (Democratic Republic of)	a	1				1				
	b	22 841				2 301				
Djibouti	a				3					
	b				599 361					

⁽¹⁾ Este cuadro sólo existe en inglés.

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Eritrea	a b					1 110 830				
Ethiopia	a b	1 17 520			4 5 216 123	1 1 790				
Gabon	a b	6 675 032			8 20 594 009	2 740				
Ghana	a b				1 32 014	4 1 016 572				
Ivory Coast	a b				5 1 008 625	1 883				
Kenya	a b c				1 841 000	4 11 550		1 48 340		
Malawi	a b				9 353 213	2 2 368				
Mali	a b				1 20 854					
Mauritania	a b	4 4 289								
Mauritius	a b	1 8 148			6 121 758					
Namibia	a b	6 149 639				28 329 498				
Nigeria	a b c	1 660 000	1 65 672 365 000		1 63 006	5 1 675 910		1 357 000		
Senegal	a b				4 92 906	1 3 190				
South Africa	a b c	32 1 104 610	7 136 752 53 000	1 1 055 000	3 80 598 59 248	110 21 220 637	1 138 200	2 2 000		
Tanzania	a b c	7 84 207			1 18 964	48 14 059				
Togo	a b				4 296 441					
Zambia	a b	1 18 000				19 45 270		2 31 698		

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Zimbabwe	a b				2 167 220	1 800				
North America	a b c									
	76 166 919 469		41 48 966 000	10 2 066 051 1 660 246	344 324 763 027	1 208 715 401 854	12 19 986 200	15 2 795 865		
Canada	a b c	49 140 256 121 117 446 000	2 537 000	4 1 077 500 13 635	61 17 502 403	272 30 091 278		1 9 135		
United States	a b c	142 218 339 411 11 898 000	39 48 429 000	6 988 551 1 646 611	283 307 260 624	936 685 310 576	12 19 986 200	14 2 786 730		
Central America and the Caribbean	a b c									
	34 1 142 713			1 169 004 0	39 35 054 738	29 1 699 679				
Barbados	a b					1 488				
Belize	a b					1 2 156				
Costa Rica	a b					5 5 450				
Cuba	a b									
Dominican Republic	a b c	6 2 427 770 165 000								
El Salvador	a b	5 435 654			1 125 184	1 1 200				
Guatemala	a b									
Haiti	a b					1 225 650				
Honduras	a b					1 1 005				
Jamaica	a b	4 168 639				1 892				
Mexico	a b c	8 7 062 403 4 038 000		1 169 004 0	38 34 929 554	10 1 433 958				

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Nicaragua	a 1									
	b 27 381									
Panama	a 4									
	b 221 316	28 000								
Saint Lucia	a 3									
	b 47 448									
Trinidad and Tobago	a 3	1				8				
	b 7 257	47 984				28 880				
South America	a 87	61		1	284	162	2	1		
	b 8 422 140	39 846 794		14 232	267 267 281	56 408 212	860 500	4 920		
	c	24 329 000		19 476						
Argentina	a 9	2			25	15				
	b 365 502	25 640			6 959 160	7 342 593				
	c	109 000								
Bolivia	a 2					8				
	b 11 062					6 824				
Brazil	a 21	24			93	48	1			
	b 561 416	7 129 638			192 336 866	23 780 355	396 100			
	c	3 343 000								
Chile	a 15	23		1	94	74				
	b 106 215	2 013 141		14 232	19 580 436	18 608 428				
	c	653 000		19 476						
Colombia	a 1				15	2	1	1		
	b 25 428				2 610 878	3 000 000	464 400	4 920		
Ecuador	a 16	5			34	5				
	b 67 853	85 463			14 276 603	441 376				
	c	138 000								
Paraguay	a 1									
	b 1 545									
Peru	a 8	1			6	3				
	b 83 185	3 579			1 086 739	2 035 464				
	c	4 000								
Suriname	a 1					1				
	b 6 251	290 000				477 245				
	c									
Uruguay	a 2					3				
	b 8 452					513 642				

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Venezuela	a 11	6			17	3				
	b 7 185 231	20 446 882			30 416 599	202 285				
	c	19 792 000								
Central Asia	a 3				14	54				
	b 289 864				23 029 456	1 069 830				
	c									
Kazakhstan	a 2				10	51				
	b 289 300				16 633 540	1 062 824				
Kyrgyzstan	a					1				
	b					2 850				
Turkmenistan	a					2				
	b					4 156				
Uzbekistan	a 1				4					
	b 564				6 395 916					
North East Asia	a 33	14	6	5	251	350		1		
	b 2 346 614	16 300 929	2 154 000	265 635	355 313 143	113 270 109		465 290		
	c	3 269 000		65 179						
China (Mainland)	a 3				73	1				
	b 2 025 925				105 431 246	10				
China (Hong Kong)	a 12					6				
	b 63 948					35 394				
China (Macao)	a 4									
	b 30 975									
Korea (Democratic Republic of)	a 5	4	3	2	96	148				
	b 143 918	3 929 126	625 000	54 244	215 581 835	83 521 584				
	c			54 244						
Japan	a 2	7	3	3	82	153				
	b 10 475	3 776 963	1 529 000	211 391	34 300 062	13 022 441				
	c			10 935						
Mongolia	a					8				
	b					27 541				
Taiwan	a 7	3				34		1		
	b 71 373	8 594 840				16 663 139		465 290		
	c	3 269 000								
South East Asia	a 160	49	5	4	266	351	8	5		
	b 7 228 771	62 208 669	4 000	357 957	176 742 103	125 987 050	1 501 500	12 458 291		
	c	7 175 000		1 202 978						

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Brunei	a 4	15			30	5				
	b 209 324	791 476			14 884 105	313 168				
	c	4 458 000								
East Timor	a 1	1								
	b 1 185	187 591								
Indonesia	a 2		1		19	4				
	b 2 323		2 000		37 150 042	225 444				
Laos	a					1				
	b					812				
Malaysia	a 21	8		1	77	39				
	b 237 088	5 283 033		247 968	37 661 084	23 048 778				
	c	1 096 000		0						
Philippines	a 12	5			5	4	1			
	b 317 645	4 787 019			1 533 265	383 785	1 023 000			
	c	33 000								
Singapore	a 24	9	4	0	109	135		4		
	b 5 202 863	50 424 050	2 000	0	76 634 092	96 136 733		12 432 521		
	c	168 000		1 101 221						
Thailand	a 96	11		3	19	162	7			
	b 1 257 543	735 500		109 989	8 621 011	5 112 114	478 400			
	c	1 420 000		101 757						
Vietnam	a				7	1		1		
	b				258 504	766 216		25 770		
South Asia	a 48	11	1		788	148				
	b 882 427	58 707 733	22 000		610 959 730	108 648 740				
	c	6 667 000								
Afghanistan	a	1	1			4				
	b	8 600	22 000			1 102 858				
Bangladesh	a 1					52				
	b 40 149					721 558				
Bhutan	a 1									
	b 303									
India	a 44	6			519	87				
	b 841 824	21 911 606			369 205 640	106 084 562				
	c	4 501 000								
Maldives	a	1				1				
	b	40 477				32 380				
	c	38 000								

Regions Countries	Member States							
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland
Nepal	a b c	1 25 937 400 2 128 000			2 97 737	2 482 365		
	a b	2 10 909 650			267 241 656 353	1 225 000		
	a b				1 17			
European Union	a b c	68 7 701 366 386 449 28 418 000	68 34 306 000	64 46 282 500 42 009 369	1 841 1 869 726 162	4 071 1 363 607 879	18 9 427 600	17 10 183 575
	a b c	13 5 275 448 1 613 000		3 347 684 171 021	32 6 339 139	320 16 972 803	1 150 700	
	a b c		2 3 394 000	2 202 500 10 844	136 68 262 996	261 51 099 079	1 3 749 000	
Denmark	a b c	9 4 148 349 220 000		2 202 500 4 446	39 44 495 931	147 95 245 945		
	a b					9 29 335		
	a b c	4 667 779 4 000	1 154 000		50 29 313 486	87 43 109 288	1 93 588	
France	a b c	82 114 698 922 1 743 000	8 2 929 000	5 288 268 50 160		477 105 459 621	2 60 000	1 2 290
	a b					9 30 432		
	a b c	137 167 796 364 1 914 000	22 4 445 000	6 1 502 615 1 272 180	228 177 311 822		10 5 315 800	4 4 566 550
Greece	a b c	11 43 770 551 1 587 000	4 1 129 000	4 255 053 158 234	241 519 028 465	150 266 202 434		2 3 244 500
	a b c	1 182 683 186 000	1 54 000	4 278 371 69 878	15 4 922 525	23 3 231 193		
	a b c	24 4 451 339 2 488 000	1 761 000	9 3 267 897 988 112	205 201 568 121	526 78 591 950	1 114 600	

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Luxembourg	a 5			2	4	59				
	b	904 000		202 500	68 044	6 838 338				
	c			29 481						
Netherlands	a 7		5	5	79	539				
	b		6 240 000	271 762	44 010 812	219 665 094				
	c	3 760 000		23 647						
Netherlands (Netherlands Antilles)	a 1					1				
	b 6 661					23 420				
Portugal	a 1	4		3	88	35	1			
	b	3 649 752		209 005	83 661 724	7 738 263	9 000			
	c	1 301 000		6 505						
Spain	a 3	22	2	4	224	465				
	b	1 486 515	146 000	365 576	238 588 335	232 291 839				
	c	547 000		16 142						
Sweden	a 2	42	8	10	118	270		4		
	b	4 207 722	2 596 000	38 589 756	49 790 925	109 050 097		1 708 297		
	c	3 545 000		39 133 978						
United Kingdom	a 4	68	14	5	382	693	2	5		
	b	16 051 025	12 468 000	299 013	402 363 837	128 028 748	8 500	568 350		
	c	8 606 000		74 741						
Other European countries	a 842	91	38	56	482	3 725	8	12		
	b 32 116 708	18 549 123	25 659 000	8 130 926	807 064 406	358 090 729	17 647 500	3 984 650		
	c	5 706 000		3 363 940						
Albania	a 2									
	b 75 596									
Andorra	a 2	1				29				
	b 13 285	19 153				304 877				
Armenia	a 1									
	b 8 779									
Azerbaijan	a 2	1				1	1	1		
	b 31 897	0				256 812		21 200		
Belarus	a 8				1	28				
	b 11 838				3 082	361 629				
Bosnia and Herzegovina	a 6					1				
	b 603 645					15 750				
Bulgaria	a 34			2	3	31				
	b 3 507 289			24 208	48 680	511 977				
	c			7 320						

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Croatia	a 50				4	24		1		
	b 3 796 840				1 248 670	687 708		11 100		
Cyprus	a 3	4			48	2	7			
	b 2 120	90 815			111 319 525	2 399	17 528 900			
	c 68 000	68 000								
Czech Republic	a 56	7		9	47	382				
	b 2 942 842	707 862		3 240 053	13 831 534	8 932 178				
	c 37 000	37 000		353 728						
Estonia	a 7		1	4		39				
	b 86 375		12 000	444 420		851 922				
	c 37 000	37 000		48 920						
Georgia	a 28	1				1				
	b 25 086	1 191				15 000				
Holy See	a					1				
	b					1 500 000				
Hungary	a 28	1		2	14	152				
	b 855 766	196 000		202 500	7 512 210	9 531 678				
Iceland	a 4	1		3		27				
	b 24 506	500		215 500		33 675				
	c			4 400						
Latvia	a 16			5	1	68				
	b 633 520			257 716	92 020	2 092 388				
	c			44 349						
Liechtenstein	a			1		11				
	b			202 500		83 034				
Lithuania	a 11		2	6	4	73				
	b 549 742		8 613 000	327 838	1 481 702	25 681 410				
	c 3 000	3 000		89 991						
Former Yugoslav Republic of Macedonia	a 9					1	1	1		
	b 133 969					4 200	22 250			
Malta	a				5	1				
	b				140 210	5 710				
	c 41 000	41 000								
Moldavia	a 3					1				
	b 247 160					587				
Norway	a 12	32	27	5	72	396				
	b 3 823 092	7 935 602	15 368 000	1 294 284	120 188 198	30 034 055				
	c 1 562 000	1 562 000		25 597						

Regions Countries	Member States							
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland
Poland	a 29	3		4	47	274		
	b 468 672	1 755 935		621 568	88 812 833	49 949 818		
	c			98 782				
Romania	a 66	1			19	123		
	b 314 474	6 125			5 007 578	1 121 985		
Russian Federation	a 134				16	258		
	b 2 657 424				6 419 070	7 718 091		
Slovakia	a 76	1	1	4	6	122		
	b 2 160 298	120	47 000	254 800	1 043 541	2 476 414		
	c			458 505				
Slovenia	a 117	4	3	4	6	132		
	b 4 284 167	2 015 175	725 000	393 655	545 261	12 786 431		
	c	35 000		1 748 511				
St Marino	a 3					25		
	b 3 416					41 904		
Switzerland	a 60	18	3	7	130	1 140		6
	b 3 355 547	2 333 351	444 000	651 884	178 949 243	77 310 365		620 100
	c	639 000		483 837				
Turkey	a 27	16	1		54	272		2
	b 651 969	3 443 294	450 000		269 907 351	123 999 861		3 304 000
	c	3 284 000						
Ukraine	a 6				3	102		
	b 31 598				483 698	1 589 252		
Serbia and Montenegro	a 42				2	8	1	1
	b 815 796				30 000	189 619	118 500	6 000
Middle East	a 170	92	1	8	1 080	648	12	10
	b 9 819 860	201 673 795	3 000	1 784 718	5 314 753 534	243 443 773	2 568 500	1 353 950
	c	75 350 000		5 435 532				
Bahrain	a	3		1	19	3		
	b	3 470		875 088	5 798 114	5 739		
Egypt	a 38	7	1	0	168	114		
	b 470 400	16 528 977	3 000	0	101 461 442	12 583 495		
	c	112 000		4 418 263				
Iran	a 4				11			1
	b 338 081				14 640 516			2 985
Iraq	a							1
	b							926 500

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
Israel	a 5	17			198	157	7			
	b 4 286 315	13 641 937			32 712 931	159 988 679	1 271 500			
Jordan	a 8	9		1	38	4	1			
	b 90 483	708 792		126 630	5 965 324	156 313	140 000			
	c	512 000		126 930						
Kuwait	a 14	6		1	51	26	1			
	b 129 232	1 465 280		9 166	34 235 725	1 691 225	663 000			
	c	485 000		0						
Lebanon	a 4	7			1		2	8		
	b 258 592	1 265 397			195 456		374 000	424 465		
	c	468 000								
Oman	a 51	12			54	187				
	b 165 844	276 081			138 409 457	2 175 008				
	c	998 000								
Palestinian controlled territories	a					1				
	b					238 622				
Qatar	a 14	2			110	13				
	b 60 350	21 319			54 541 021	398 643				
	c	1 096 000								
Saudi Arabia	a 4	11		2	132	59				
	b 2 632 805	155 341 131		756 975	1 927 234 021	26 522 870				
	c	43 927 000		883 139						
Syria	a 2				2	2	1			
	b 284 975				799 933	9 649	120 000			
United Arab Emirates	a 22	18		3	294	80				
	b 1 099 701	12 421 411		16 859	2 995 110 611	39 653 087				
	c	27 752 000		7 200						
Yemen	a 4				2	2				
	b 3 082				3 648 983	20 443				
Oceania	a 58	36	3	4	82	308	6			
	b 987 426	19 964 361	1 299 000	255 600	100 652 651	119 751 944	4 209 020			
	c	9 816 000		157 191						
Australia	a 36	29	3	3	76	231	3			
	b 947 364	16 638 773	1 299 000	255 600	99 444 362	116 493 085	1 931 120			
	c	4 773 000		19 887						

Regions Countries	Member States									
	Austria	Belgium	Denmark	Finland	France	Germany	Greece	Ireland		
New Zealand	a 17	7		1	6	75		3		
	b 15 646	3 325 588		N/A	1 208 289	3 258 284		2 277 900		
	c	5 043 000		137 304						
Palau	a 2									
	b 1 733									
Papua New Guinea	a 3					2				
	b 22 683					575				
TOTALS per Member State	a 1 660	1 013	164	156	5 720	11 317	62	73		
	b 233 829 846	1 145 839 299	113 468 000	59 407 221	11 376 868 173	3 257 641 306	52 257 000	35 894 599		
	c 43 753 618	294 966 000		53 973 159						
	d 5	15		14	91	65	3			
	e 1a, 3, 4, 7	2,3,4,7		2(3)3(9)4(1)7(6)		1(3) 2(12) 3(17) 4(17) 7(33) 8(1)	2, 3			

Regions Countries	Member States							
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination
North Africa	a	11	4	7	7	1	95	270
	b	20 900 225			5 997 830	100 000	3 618 568	1 069 706 337
	c	15 192 755	110 000	8 620	6 647 950	200 000	508 800	22 770 125
								19 1(2) 2(4) 3(2) 4(2) 7(1)
Algeria	a	4					25	46
	b	17 703 251					1 669 500	46 651 144
	c	14 993 411						14 993 411
	d							13
Libya	e							2(4) 3(7) 4(7) (7)
	a						5	5
	b						332 068	332 068
	c							5
Morocco	d							1(5)
	e							
	a	5	4	6	7		28	127
	b	2 200 109			5 997 830		32 595 000	1 039 318 600
Tunisia	c	183 193	110 000	8 398	6 647 950		508 800	7 560 341
	d							1
	e							3(1) 4(1)
	a	2		1		1	37	92
Sub-Saharan Africa	b	996 865				100 000	1 590 000	15 972 525
	c	16 151		222		200 000		216 373
	a	4	2	7	15	5	622	1 156
	b	1 628 552	890		2 538 050	150 000	72 667 662	298 496 781
Angola	c	1 313 336	890	216 633	1 176 550	39 000 000	7 520 098	50 375 755
	d							39
	e							1(4) 2(5) 3(7) 4(7) 7(14)
	a		1		6		29	37
Benin	b		400 000		1 602 610		14 000 000	15 647 604
	c				1 161 200			1 561 200
	d							1
	e							3(1) 6(1)
	a						2	5
	b							16 717
	c						30 000	30 000
	d							1
	e							7 (1)

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Botswana	a		1	1			35	65		
	b						1 000 000	23 822 833		
	c		10 000	46 111			360 000	416 111		
Burkina Faso	a						1	2		
	b							91 782		
	c							4		
	d							1(1) 7(3)		
	e							2		
Burundi	d							4(2)		
	e							2		
Cameroon	a						10	31		
	b							1 977 085		
	d							1		
	e							2 (1)		
							1	1		
Cape Verde	a									
Chad	a							9		
	b			5			3	229 126		
	c			169 373			10 000	179 373		
Congo (Republic of)	a						4	5		
	b							426 157		
Congo (Democratic Republic of)	a						8	10		
	b						1 160	26 302		
	d							3		
	e							1(3)		
							2	5		
Djibouti	a							599 361		
	b							1		
	c							7(1) 8(1)		
	d							6		
	e							1 000 000		
Equatorial Guinea	a						6	6		
Eritrea	b						1 000 000	1 000 000		
	a		1				12	14		
	b		60 000				1 500 000	1 610 830		
	c							60 000		
	d							2		
	e							4 (2)		

Regions Countries	Member States							
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination
Ethiopia	a						13	19
	b						105 994	5 341 427
Gabon	a						17	35
	b	2					500 000	21 770 671
	c	890 890						890
Ghana	a						28	38
	b				4		62 491	1 799 127
	c				688 050		1 600 000	1 635 125
	d				15 350			3
	e	19 775						1(3)
Guinea	a						5	5
Guinea-Bissau	a						1	1
Ivory Coast	a						14	20
	b						850	1 010 358
	c							6
	d							3(1) 7(5)
	e							
Kenya	a						54	65
	b				1		2 139 930	2 139 930
	c				229 950		1 000 000	724 000
	d		2				600 000	2
	e		10 000					7(2)
Lesotho	a						2	2
Madagascar	a						2	2
	d							1
	e							3(1)
Malawi	a						3	14
	b						2 700	358 281
Mali	a						2	3
	b							20 854
Mauritania	a						4	8
	b							4 289
	c	15 772						15 772
Mauritius	a						18	25
	b						1 500 000	1 629 906
	c						30 000	30 000
Mozambique	a						5	5
	b						20 097	20 097

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Namibia	a				2		13	49		
	b				17 440		86 221	582 798		
	d							3		
	e							7(3)		
Niger	a						3	3		
Nigeria	a						41	50		
	b						7 000 000	98 211 588		
	c						10 000	375 000		
	d							4		
	e							2(1) 3(2) 4(3)		
Senegal	a						6	11		
	b						136 620	232 716		
	d							1		
	e							3(1) 4(1)		
Seychelles	a						2	2		
Sierra Leone	a						3	3		
	b						21 750	21 750		
	d							2		
	e							1(2)		
Somalia	a						4	4		
	b						15 285	15 285		
South Africa	a							480		
	b	3			2	5	232	208 388 754		
	c	1 628 552	9	1		150 000	45 500 000	45 212 614		
	d	1 189 217	40 000	1 149		39 000 000	4 870 000	3		
	e							2(1) 4 (1) 7(2)		
Sudan	a						6	6		
	b						3 545	3 545		
	d							2		
	e							1(2)		
Swaziland	a						1	1		
Tanzania	a						20	76		
	b						67 254	184 484		
	c							27 000		
Togo	a						3	7		
	b							296 441		
	d							1		
	e							2(1) 3(1)		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Uganda	a						3	3	3	
	b						43 600	43 600	43 600	
Zambia	a						4	26	26	
	b						100 000	194 968	194 968	
	c	88 572					10 000	98 572	98 572	
	d							1	1	
	e							4(1)	4(1)	
Zimbabwe	a							3	3	
	b							168 020	168 020	
	d							3	3	
	e							1(2) 3(1)	1(2) 3(1)	
North America	a	69	108	7	74		1 715	3 679	3 679	
	b	36 930 961			27 867 200		438 045 000	1 783 741 627	1 783 741 627	
	c	35 456 653	146 610 000	1 140 622	14 300 460		345 014 100	544 182 081	544 182 081	
	d							3	3	
	e							2(3) 3(3) 4(1) 6(1)	2(3) 3(3) 4(1) 6(1)	
Canada	a	13			3	11	305	733	733	
	b	1 262 879			731 770	2 500 000	30 210 000	226 297 744	226 297 744	
	c	5 594 883			753 820	1 600 000	87 084 300	212 492 638	212 492 638	
United States	a	56		7	71	66	1 410	3 107	3 107	
	b	35 668 082	1		27 135 430	59 000 000	407 835 000	1 977 539 560	1 977 539 560	
	c	29 861 770	145	1 140 622	13 546 640	50 000 000	257 929 800	366 023 588	366 023 588	
	d							3	3	
	e							2(3) 3(3) 4(1) 6(1)	2(3) 3(3) 4(1) 6(1)	
Central America and the Caribbean	a	2			23		199	327	327	
	b	4 011 498			1 241 510		46 284 289	89 603 431	89 603 431	
	c	2 455 505			797 340		111 300	3 364 145	3 364 145	
	d							29	29	
	e							2(6) 3(8) 4(2) 7(24)	2(6) 3(8) 4(2) 7(24)	
Antigua and Barbuda	a						2	2	2	
	b						1 137	1 137	1 137	
Bahamas	a						14	14	14	
	b						17 490 000	17 490 000	17 490 000	
Barbados	a						18	22	22	
	b						795 000	821 626	821 626	

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Belize	a						5	7		
	b							11 364		
	c						79 500	79 500		
	d							3		
	e							7(3)		
Costa Rica	a				5		8	21		
	b				95 410			137 320		
	c				137 960			137 960		
	d							7		
	e							3(1) 7(5) 8(1)		
Cuba	a				3		5	10		
	b				22 700		18 368	66 322		
	c				22 780			22 780		
Dominican Republic	a				4		8	22		
	b				326 340			3 231 922		
	c	2 436 439						2 601 439		
	d							5		
	e							2(1) 7(4)		
El Salvador	a				5		7	20		
	b				460 730		34 980	1 064 285		
	d							5		
	e							3(4) 4(1) 7(5)		
Grenada	a						1	1		
Guatemala	a						7	9		
	b							34 860		
	d							2		
	e							3(1) 4(1) 7(2)		
Haiti	a						3	4		
	b							225 650		
	d							3		
	e							2(2) 3(1)		
Honduras	a						9	11		
	b						21 724	40 978		
	d							3		
	e							2(3) 7(3)		
Jamaica	a						17	25		
	b						189 256	380 186		
	d							1		
	e							7(1)		

Regions Countries	Member States							
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination
Mexico	a 2 4 011 498 c 19 066				4 318 300 636 600	11 53 000 000 28 000 000	57 1 590 000 15 900	134 102 698 111 32 709 566
	a b d e						6	7 27 381 1 2 (1) 7(1)
	a b c				2 18 030		8 97 197	14 336 543 28 000
Saint Kitts and Nevis	a						1	1
Saint Lucia	a b						1	4 47 448
Saint Vincent and Grenadines	a b						2 127 200	2 127 200
Trinidad and Tobago	a b c d e						20 23 906 15 900	32 108 027 15 900 2 2(2)
	a b c d e	36 37 118 610 6 931 342	3 15 166 15 166	9 920 000	2 213 286	44 14 272 760 7 965 240	15 16 630 000 7 000 000	477 25 895 522 6 916 500
								27 2(2) 3(16) 7(15) 8(2)
Argentina	a b c	2 585 243 753 063	3	10 000	4 536 440 9 230		38 2 385 000 270 300	98 18 199 578 1 151 593
Bolivia	a b c d e		3 15 166 15 166				11	24 33 052 15 166 1 3(1)
	a b c	13 9 804 831 79 768		1 390 000	4 1 786 110 1 778 610	6 4 600 000 4 000 000	176 18 285 000 5 517 300	387 258 680 316 15 108 678

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Chile	a 4		4		7	7	77	306		
	b 84 012				1 457 260	3 350 000	795 000	46 008 724		
	c 79 768		510 000		3 430	3 000 000	333 900	4 599 574		
Colombia	a			1	6		32	59		
	b				5 535 160		302 553	11 943 339		
	c			32 842	438 300		31 800	502 942		
	d							10		
	e							2(2) 3(9) 7(1)		
Ecuador	a				2		27	97		
	b				4 870		795 000	15 737 195		
	c						95 400	441 536		
	d							3		
	e							2(1) 7(2)		
Guyana	a						7	7		
	b						25 279	25 279		
	c						95 400	95 400		
Paraguay	a				2		12	15		
	b				0			1 545		
Peru	a				4		27	52		
	b		1		730 830		127 690	4 071 240		
	c		10 000		1 990			113 420		
	d							1		
	e							3(1) 7(1)		
Suriname	a						3	5		
	b							483 496		
	c							290 000		
Uruguay	a				3		28	37		
	b				23 740		795 000	1 340 834		
	c			1	2 108 600		572 400	2 861 444		
Venezuela	a				12		39	97		
	b				4 198 350	2	2 385 000	100 089 088		
	c				3 625 080	8 680 000		29 130 257		
	d							12		
	e							2(1) 3(3) 7(11) 8(1)		
Central Asia	a						44	115		
	b						7 167 720	31 556 870		
	d							2		
	e							4(1) 7(1)		

Regions Countries	Member States							
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination
Kazakhstan	a						28	91
	b						7 155 000	25 140 664
	d							2
	e							4(1) 7(1)
Kyrgyzstan	a							1
	b							2 850
Tajikistan	a						2	2
Turkmenistan	a						9	11
	b						12 720	16 876
Uzbekistan	a						5	10
	b							6 396 480
North East Asia	a	23	25		1	22	1 037	1 768
	b	30 092 795	46 350 000		25 800	2 000 000	324 388 426	892 972 741
	c	88 960 352				210 000	34 693 800	127 198 331
	d							26
	e							1(6) 2(3) 4(9) 5(1) 6(1) 7(5) 8(4)
China (Mainland)	a	7					203	287
	b	22 836 976					79 500 000	209 794 157
	c	40 533 731					31 800	40 565 531
	d							17
	e							1(6) 2(3) 4(9) 5(1) 7(2) 8(4)
China (Hong Kong)	a				1		109	128
	b				25 800		3 975 000	4 100 142
	c						79 500	79 500
China (Macao)	a						12	16
	b						28 426	59 401
	d							4
	e							6(1) 7(3)
Korea (Democratic Republic of)	a	6	11				371	646
	b	1 225 964					96 990 000	402 071 671
	c	40 553 731	7 960 000			10 000	27 713 700	76 291 675
	d							2
	e							1(1) 4(1)

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Japan	a 5		1			22	198	476		
	b 1 353 546					2 000 000	85 065 000	141 268 878		
	c 740 820		20 000			200 000	5 883 000	6 854 755		
Mongolia	a							8		
	b							27 541		
Taiwan	a 5		13				144	207		
	b 4 676 309						58 830 000	89 300 951		
	c 7 132 070		38 370 000				985 800	49 756 870		
	d							3		
	e							1(1) 4(2)		
South East Asia	a 65		14		21	33	1 014	1 995		
	b 77 960 930				4 138 330	40 460 000	235 717 500	744 765 101		
	c 55 112 291		8 360 000		2 894 390	52 400 000	33 040 200	160 184 859		
	d							23		
	e							1(1) 2(4) 3(11) 4(2) 5(1) 7(8) 8(1)		
Brunei	a 2		1			1	88	146		
	b 549 255					100 000	8 745 000	25 592 328		
	c 534 595		10 000				938 100	5 940 695		
Cambodia	a						8	8		
	b						10 504	10 504		
	d							1		
	e							7(1)		
East Timor	a						1	3		
	b						8 535	198 111		
Indonesia	a		1		2	1	199	229		
	b				726 390	100 000	65 190 000	103 396 199		
	c		960 000		725 040	100 000	3 386 700	5 171 740		
	d							12		
	e							2(4) 3(11) 7(3)		
Laos	a						3	4		
	b							812		
Malaysia	a 24		6		10	5	214	405		
	b 27 338 442				1 871 060	2 860 000	107 325 000	205 872 453		
	c 42 023 477		4 520 000		1 787 650	3 000 000	20 256 600	72 683 727		
Myanmar	d							1		
	e							1(1)		

Regions Countries	Member States							
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination
Philippines	a 2 70 093				3 1 521 580 207 210		39 192 794 492 900	71 9 829 181 1 255 745 5 3(3) 7(4)
	b							
	c							
	d							
	e							
Singapore	a 26 46 047 952		1		1 2 220	20 33 000 000 45 500 000	307 38 160 000 6 201 000	640 358 042 431 63 498 056 1 5 (1)
	b							
	c		530 000					
	d							
	e							
Thailand	a 11 3 955 188		5		5 17 080 174 500	6 4 400 000 2 500 000	128 11 925 000 1 764 900	453 36 611 825 10 314 906 1 7(1)
	b							
	c		2 320 000					
	d							
	e							
Vietnam	a						27 3 180 000	36 4 230 490 1 300 000 4 2(1) 4(3) 5(1) 8(1)
	b					1 300 000		
	c							
	d							
	e							
South Asia	a 43 41 864 573		3	3	2 3 670 700 3 389 810	12 37 590 000 840 000	1 279 234 736 833 111 045 600	2 338 1 097 082 736 148 553 455 63 1(2) 2(11) 3(6) 4(23) 5(4) 6(4) 7(11) 8(1)
	b			222				
	c		620 000					
	d							
	e							
Afghanistan	a						8 795 000	14 1 928 458
	b							
Bangladesh	a 2 810 475		1				40 14 310 000 588 300	96 15 882 182 1 918 775 1 3(1)
	b		520 000					
	c							
	d							
	e							
Bhutan	a						2 17 490	3 17 793
	b							
India	a 30 37 461 745		2		1 3 608 620 3 389 810	9 32 000 000 700 000	959 187 620 000 109 678 200	1 657 758 733 997 125 983 100 20 1(2) 2(1) 3(1) 4(16) 5(2) 7(5)
	b							
	c		100 000					
	d							
	e							

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Maldives	a						7	9		
	b						232 504	305 361		
	c							38 000		
Nepal	a						13	19		
	b						795 000	27 312 502		
	c						174 900	2 302 900		
	d							6		
	e							2(2) 3(6)		
Pakistan	a	11				3	203	488		
	b	3 592 353				5 590 000	23 850 000	285 823 507		
	c	17 566 258				140 000	477 000	18 183 258		
	d							30		
	e							1(1) 2(1) 4(26) 5(2) 7(8) 8 (3)		
Sri Lanka	a						47	52		
	b				1		2 385 000	2 447 097		
	c				62 080		127 200	127 422		
	d							9		
	e							2(8) 3(1) 6(4)		
European Union	a	217	6	25	301	229	3 531	11 559		
	b	378 012 981	29 054		443 980 060	380 450 000	742 930 521	5 645 330 483		
	c	159 409 378	29 054	3 474 188	229 413 860	117 700 000	501 215 700	1 267 759 549		
Austria	a	5			2	16	109	515		
	b	1 124 575			810	14 000 000	3 180 000	47 391 159		
	c	19 046 493				5 500 000	1 415 100	28 775 614		
Belgium	a	25		9	17	9	194	665		
	b	2 069 563			3 076 500	3 700 000	6 360 000	141 913 638		
	c	3 725 034		3 211 067	1 184 320	1 550 000	4 992 600	14 673 865		
Denmark	a	8			33 000	17	196	33 431		
	b	3 620 188				5 500 000	4 770 000	157 982 913		
	c	14 224 992				9 500 000	10 319 100	35 138 538		
Denmark (Greenland)	a						7	16		
	b						397 500	426 835		
Denmark (Faroes)	a						11	11		
Finland	a									
	b	358 699		1		38	151	354		
	c	5 336		290		256 000 000	8 745 000	338 442 130		
			550 000			8 700 000	13 292 400	22 551 736		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
France	a 18		79	6	76	14	535	1 310		
	b 66 564 953				61 033 100	4 650 000	270 300 000	625 986 154		
	c 18 274 988		21 890 000	120 491	5 581 280	52 000 000	61 771 500	161 431 419		
France (New Caledonia)	a						2	14		
	b					10 000		31 472		
	c							10 000		
Germany	a 33	3	414	3	65	68	465	1 467		
	b 28 439 624	400			124 241 100	80 600 000	128 790 000	723 009 275		
	c 23 020 090	400	75 360 000	81 273	61 507 470	23 600 000	203 154 300	389 909 713		
Greece	a 34		35	2	10	8	171	678		
	b 15 714 139				16 934 720	10 000 000	57 240 000	933 518 862		
	c 22 785 853		46 780 000	6 838	4 199 320	300 000	143 100	75 960 345		
Ireland	a 2		2	1		4	190	245		
	b 91 782					700 000	6 360 000	15 820 554		
	c		1 130 000	10 400		1 000 000	763 200	3 159 478		
Italy	a	1	8	3	57	11	412	1 264		
	b	12 192			90 933 900	600 000	49 290 000	429 590 999		
	c	12 192	4 990 000	21 111	71 639 500	1 300 000	156 567 300	238 006 215		
Luxembourg	a 3				12	2	134	221		
	b 201 669				0	500 000	795 000	8 605 551		
	c 1 416 243				244 750		1 160 700	3 755 174		
Netherlands	a 8	4			4	12	256	919		
	b 1 278 369				2 529 030	1 000 000	96 990 000	371 985 067		
	c 5 277 235	18 100 000			473 660	5 500 000	9 158 400	42 292 942		
	d									
	e									
Netherlands (Netherlands Antilles)	a						5	7		
	b						3 021	33 102		
Portugal	a 5	2	4		1	3	154	301		
	b 1 105 989	100			208 160	100 000	1 590 000	98 271 993		
	c 427 903	100	470 000			40 000	9 269 700	11 515 208		
Spain	a 46		17			10	276	1 069		
	b 246 250 146					100 000	31 800 000	751 028 411		
	c 18 229 459		1 030 000			1 300 000	13 960 200	35 082 801		
Sweden	a 5		15		1		263	738		
	b 960 900				0		76 320 000	283 223 697		
	c 5 673 365		2 700 000				15 248 100	66 300 443		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
United Kingdom	a 22		66	1	55	17		1 334		
	b 10 232 385				145 022 450	3 000 000		718 042 308		
	c 27 302 387		11 190 000	23 008	84 550 540	7 400 000		139 146 676		
Other European countries	a 64	4	54	11	43	102	1 288	6 820		
	b 98 600 364	12 731			7 260 590	17 130 000	258 970 326	1 653 217 054		
	c 55 631 098	12 731	29 140 000	938 608	674 930	58 583 000	121 428 300	275 478 607		
	d							62		
	e							2(3) 3(9) 4(7) 5(1) 6(2) 7(38)		
Albania	a						11	13		
	b						74 542	150 138		
Andorra	a				16		4	52		
	b				64 310			401 625		
	c				34 430			34 430		
	d							3		
	e							7(3)		
Armenia	a						5	6		
	b							8 779		
Azerbaijan	a						18	23		
	b						33 977	343 886		
	d							1		
	e							3(1)		
Belarus	a						8	45		
	b						233 730	610 279		
	c							5		
	d							2(1) 3(1) 7(4)		
	e							16		
Bosnia and Herzegovina	a						9	16		
	b						58 121	677 516		
	d							2		
	e							1(2)		
Bulgaria	a		1		2		27	100		
	b				514 590		2 385 000	6 991 744		
	c		440 000			3 000		450 320		
	d							13		
	e							7(13)		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Croatia	a		2				25	106		
	b					250 000	2 385 000	8 129 318		
	c		140 000				15 900	405 900		
	d							1		
Cyprus	e							4(1)		
	a						65	130		
	b	15 615					795 000	129 754 374		
	c						47 700	115 700		
Czech Republic	d							3		
	e							3(3)		
	a	2	2		1	11	83	600		
	b	49 376 339			3 000	850 000	6 360 000	86 243 808		
Estonia	c	7 942 232	10 000			300 000	1 574 100	10 217 060		
	a					3	23	77		
	b					50 000	2 385 000	3 829 717		
	c					400 000	15 900	501 820		
Georgia	a						10	40		
	b						5 098	46 375		
	d							3		
	e							2(1) 3(3) 4(1) 7(2)		
Holy See	a							1		
	b							1 500 000		
Hungary	a	1	1			5	37	241		
	b	26 978				80 000	3 975 000	22 380 132		
	c		10 000			90 000	31 800	131 800		
Iceland	a					3	37	75		
	b					50 000	182 739	506 920		
	c					10 000	95 400	109 800		
Latvia	a					3	19	112		
	b					1 000 000	795 000	4 870 644		
	c							44 349		
	d							8		
Liechtenstein	e							7(8)		
	a						5	17		
	b							285 534		
Lithuania	a						24	120		
	b						795 000	37 448 692		
	c					20 000	1 287 900	1 400 891		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Former Yugoslav Republic of Macedonia	a						4	15		
	b							160 419		
	d							2		
	e							3(2) 7(1)		
Malta	a	1					27	34		
	b	212 400					7 155 000	7 513 320		
	c						47 700	88 700		
Moldavia	a				1		4	9		
	b				63 980		919	312 646		
	c				63 980			63 980		
Monaco	a						6	6		
Norway	a	3			11	38	196	802		
	b	3 036 350	13	10	3 551 070	7 000 000	13 515 000	205 745 651		
	c		1 050 000	741 138	500 100	18 000 000	27 968 100	49 846 935		
Poland	a	6	1				68	433		
	b	15 129 915	397				9 540 000	166 279 138		
	c	2 496 052	397			30 000		2 635 231		
Romania	a	6	2			2	51	270		
	b	6 082 419				100 000	5 565 000	18 197 581		
	c	6 873 460	10 000			5 000		6 888 460		
	d							1		
	e							7(1)		
Russian Federation	a					8	72	488		
	b					600 000	55 650 000	73 044 585		
	c					100 000	15 900	115 900		
	d							11		
	e							2(1) 3(4) 4(1) 6(1) 7(6)		
Slovakia	a		1			2	40	253		
	b					100 000	2 385 000	8 467 173		
	c		30 000			10 000	63 600	562 105		
Slovenia	a	2					33	301		
	b	200 785					2 385 000	23 335 474		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
St Marino	a						5	33		
	b						6 201	51 521		
Switzerland	a	14	3		7	24	165	1 592		
	b	4 113 457	12 134		71 600	7 000 000	96 195 000	371 056 681		
	c	19 182 668	12 134		20 210	39 000 000	34 328 100	99 275 949		
	d							1		
	e							5(1) 7 (1)		
Turkey	a	28			5	3	182	607		
	b	20 406 106		1	2 992 040	300 000	43 725 000	469 179 621		
	c	19 136 686		197 470	56 210	300 000	55 888 500	100 692 866		
Ukraine	a						25	136		
	b						2 385 000	4 489 548		
	d							8		
	e							4(1) 7(7)		
Serbia and Montenegro	a							54		
	b							1 159 915		
	d							8		
	e							3(1) 4(3) 5(4) 6(1) 7(2) 8(1)		
Middle East	a	69			43	11	1 343	3 518		
	b	138 845 164			55 304 700	14 700 000	441 055 055	6 425 306 051		
	c	23 772 246			7 442 670	2 850 000	184 800 000	330 660 448		
	d							95		
	e							2(44) 3(55) 4(25) 5(2) 6(14) 7(6)		
Bahrain	a	6				1	69	106		
	b	242 460				100 000	3 000 000	10 024 871		
	c	1 569 474				20 000	210 000	2 039 474		
Egypt	a	11			5	1	116	462		
	b	5 578 461			4 117 010	100 000	27 500 000	168 342 785		
	c	1 705 741			1 504 890		5 090 000	12 840 894		
	d							8		
	e							1(1) 2(3) 4(2) 5(1)		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Iran	a				5		78	99		
	b				23 946 000		11 000 000	49 927 582		
	c				350			350		
	d							8		
	e							1(1) 3(1) 4(7) 6(3)		
Iraq	a						11	12		
	b						2 000 000	2 926 500		
Israel	a				13		188	589		
	b	8 455			2 530 860		10 000 000	224 440 677		
	c	928 795			1 597 100		2 170 000	4 695 895		
	d							66		
	e							2(41) 3(57) 4(18) 6(16) 7(4)		
Jordan	a				2		100	165		
	b	72 410			760		17 500 000	24 760 712		
	c				483 870		38 340 000	39 462 800		
	d							3		
	e							4(3) 7(1)		
Kuwait	a				4		94	214		
	b	82 925 878			1 832 940	5	14 500 000	137 952 446		
	c	183 193	2 170 000		1 850 760	500 000	10 640 000	15 328 953		
Lebanon	a				1		25	48		
	b				64 120		1 000 000	3 582 030		
	c							468 000		
	d							3		
	e							3(1) 4(1) 7(1)		
Oman	a						151	474		
	b	7 746 615					304 000 000	452 773 005		
	c	528 709	2 580 000			30 000	46 040 000	50 176 709		
Palestinian controlled territories	a							1		
	b							238 622		
	c									
	d									
	e									

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
Qatar	a 3		13		5		84	244		
	b 315 673				375 610		3 000 000	58 712 616		
	c 17 323		1 580 000		25 600		3 160 000	5 878 923		
Saudi Arabia	a 8		1				141	358		
	b 29 114 187						29 000 000	2 170 601 989		
	c 33 011		20 980 000			100 000	6 356 000	129 573 150		
Syria	a 1						11	19		
	b 12 563 915						3 541	13 813 923		
	c 18 806 000							18 806 000		
	d							9		
	e							3(2) 4(8) 5(2) 6(2)		
United Arab Emirates	a 8		6		8	4	265	708		
	b 277 110				22 437 400	14 000 000	18 500 000	3 103 516 179		
	c		339 000 000		1 980 100	2 700 000	15 500 000	386 939 300		
	d							1		
	e							4(1)		
Yemen	a		2				10	20		
	b						31 170	3 703 678		
	c		150 000					150 000		
	d							1		
	e							5(1)		
Oceania	a 19		4	1	1	30	472	1 024		
	b 3 658 896				12 600	15 400 000	28 735 073	294 926 571		
	c 1 024 486		190 000	86 633	6 600	13 400 000	37 539 900	62 220 810		
Australia	a 16		3		1	25	275	701		
	b 3 583 376				12 600	15 000 000	25 440 000	281 045 280		
	c 863 184		180 000		6 600	13 000 000	37 412 700	56 255 371		
Fiji	a			1			6	7		
	b						19 602	19 602		
	c			86 633				86 633		
Nauru	c						31 800	31 800		

Regions Countries	Member States									
	Italy	Luxembourg	Netherlands	Portugal	Spain	Sweden	United Kingdom	Total EU per destination		
New Zealand	a 2		1			5	175	292		
	b 74 716					400 000	3 180 000	13 740 423		
	c 161 302		10 000			400 000	95 400	5 847 006		
Palau	a							2		
	b							1 733		
Papua New Guinea	a						9	14		
	b						63 672	86 930		
Samoa	a						2	2		
Solomon Islands	a						2	2		
Tonga	a 1						1	2		
	b 804							804		
Vanuatu	a						2	2		
TOTALS per Member State	a 622	16	958	63	575	548	13 116	36 063		
	b 869 625 549	57 986			566 310 130	638 099 371	3 197 466 743	21 546 765 229		
	c 471 250 265	57 986	450 330 000	6 078 814	274 709 800	373 182 903	1 497 303 000	3 465 605 545		
	d 71		7	3	8	10	120	412		
	e 1(7) 3(11) 4(7) 5(2) 7(44)		3(4) 4(4) 6(3) 7(2) 8(1)	3(2) 4(2) 7(2)	7(8)	4(8) 3(1) 7(1)	1(6) 2(67) 3(59) 4(36) 5(6) 6(21) 7(22) 8(0)	1(23) 2(83) 3(104) 4(77) 5(8) 6(24) 7(127) 8(2)		

CUADRO B**Número total de consultas iniciadas y número total de consultas recibidas por cada Estado miembro**

Estado Miembro	Nº de consultas iniciadas	Nº de consultas recibidas
Austria	11	1
Bélgica	3	6
Dinamarca	0	0
Finlandia	3	4
Francia	17	7
Alemania	19	5
Grecia	0	0
Irlanda	0	0
Italia	2	7
Luxemburgo	0	0
Países Bajos	1	2
Portugal	1	0
España	0	2
Suecia	0	4
Reino Unido	11	10
Totales	68	48

CUADRO C

Los informes nacionales sobre exportaciones de armas están disponibles en papel y en las siguientes direcciones de Internet:

Bélgica:	diplobel.fgov.be
Dinamarca:	Papel: Ministry of Foreign Affairs, N.SP, Asiatick Plads 2, DK-1448 Copenhagen K, Denmark o Internet: www.um.dk Resumen en inglés. El informe completo únicamente está disponible en danés.
Finlandia:	www.defmin.fi/index.phtml/page_id/75/topmenu_id/5/menu_id/75/this_topmenu/65/lang/3/fs/12
Francia:	www.defense.gouv.fr/actualités/dossier/d49/index.html
Alemania:	http://www.bmwa.bund.de/Navigation/Service/Englisch/publications.page=1.html o: www.bmwa.bund.de , seleccionar «english», seleccionar «publications»
Irlanda:	www.irlgov.ie/iveagh
Italia:	www.camera.it , seleccionar «attività parlamentare», seleccionar «lavori», seleccionar «documenti parlamentari», seleccionar «doc LXVII»
Países Bajos:	www.exportcontrole.ez.nl
Portugal:	www.mdn.gov.pt
España:	www.mcx.es/sgcomex/mddu
Suecia:	www.utrikes.regeringen.se/inenglish/pressinfo/information/Publications.htm
Reino Unido:	www.fco.gov.uk